

Gemba Private Equity se estrena con la compra de Frecan y Vitrispan

INVERSIÓN EN PYMES/ El fondo gestionado por Navis Capital adquiere el fabricante catalán de campanas extractoras para cocinas y la filial de la cántabra Vitrinor, el antiguo grupo Magefesa.

Gemba Private Equity, fondo especializado en invertir en pymes industriales, debuta con la adquisición de la compañía catalana Frecan y con la compra de Vitrispan y Revesconsult, sociedades que hasta ahora formaban parte de Vitrinor, el grupo cántabro fabricante de Magefesa.

Gestionado por la firma barcelonesa de capital riesgo Navis Capital, el vehículo nació el pasado diciembre y dispone ya de unos recursos de diez millones, aunque con el objetivo de llegar a 25 millones de euros.

Frecan es una pyme de Sentmenat (Barcelona) que se dedica desde 1994 a la fabricación de campanas extractoras para cocinas domésticas. La empresa fue fundada por la familia Cruells, emplea a 70 personas y también comercializa placas de inducción, fregaderos o grifería. En 2020, Frecan alcanzó una cifra de negocio de nueve millones de euros y un beneficio neto de 103.647 euros. La firma cuenta con distribuidores en veinte países.



Manuel Alonso, director de inversiones de Gemba Private Equity. EXPANSION

La venta de la pyme catalana se enmarca en uno de los escenarios a los que quiere dar respuesta Gemba Private Equity, que es el problema de la sucesión en la propiedad del negocio. De la mano del actual equipo directivo, que será reforzado, el fondo pretende poner en marcha un plan de crecimiento en Frecan.

Vitrispan y Revesconsult

Otra adquisición cerrada por el vehículo es la de Vitrispan y Revesconsult, empresas con sede en Guriezo (Cantabria) y Pinto

(Madrid), respectivamente, que pertenecían hasta ahora a Vitrinor, el grupo fabricante de menaje de cocina que opera con la marca Magefesa. Vitrispan diseña y fabrica paneles de acero vitrificado para la construcción y tiene como clientes a Acciona, Ferrovial o Dragados, entre otras grandes empresas del sector, y Revesconsult se encarga del montaje de los paneles. En 2020, las dos pymes sumaron unas ventas de casi seis millones de euros.

"Estas dos operaciones confirman la necesidad que existe en muchas pymes de incorporar inversores con recursos de gestión que permitan dar un nuevo impulso a los planes de negocio y así, generar valor para los accionistas y para todos los stakeholders de la compañía (empleados, bancos, proveedores y clientes)", señala Manuel Alonso, director de inversiones del fondo. Antes de aliarse con Navis, Alonso realizó varias adquisiciones de pymes a través de Gemba Asset Management, firma creada con David Gonzalvo, que también se ha incorporado al vehículo.

En el primer cierre de Gemba Private Equity han participado doce inversores, entre los que destaca Aligrupo, el hóliding de los hermanos Alcaraz, exdueños de la empresa alicantina de alquiler de coches Goldcar.